MERCURI international

Essential Selling Skills
Koncept učenja na daljinu za Vašu prodajnu izvrsnost

Essential Selling Skills / Blended Learning / Koncept učenja na daljinu

Koncept treninga i ciljna skupina:

Program je inovativan kombinirani put učenja koji vas vodi kroz spoj sadržaja za samostalno učenje (npr. E-učenje, videozapisi, kvizovi) i webinari uživo, a kako bi razvili strukturu za uspješno vođenje prodajnih razgovora. Webinari uživo podijeljeni su u dva dvosatna bloka koja vodi jedan od naših iskusnih trenera.. Nakon što završite put učenja, dobit ćete certifikat od Mercuri International, vodeće svjetske tvrtke za savjetovanje i razvoj u prodajnom sektoru.

Ovaj program namijenjen je svima koji su uključeni u proces prodaje (osoblje i rukovoditelji na terenu / uredu). Dobit ćete predloške i alate za sustavnu pripremu i provođenje razgovora o prodaji, koji će vam pomoći u prepoznavanju potreba kupca, svrhovitoj i uvjerljivoj argumentaciji, prevladavanju prigovora i uspješnom zaključivanju prodajnog razgovora. Ovaj program je korak na putu do vaše osobne izvrsnosti u prodaji.

CILJEVI UČENJA PREGLED PRODAJNOG RAZGOVORA

- Priprema za prodajni razgovor
- Procjena potreba - analiza
- Uvjerljiva prezentacija ponude
- Uspješno rješavanje prigovora
- Zatvaranje prodajnog razgovora

IMPLEMENTACIJA

Prenesite teoriju izravno u vašu praksu.
Profesionalani treneri i coachevi vas podržavaju u individualnim coaching terminima.
Profitirajte od zajedničke rasprave unutar grupe i učite iz najboljih praksi i iskustava drugih.

PRAKSA / PRIMJENA / ALATI

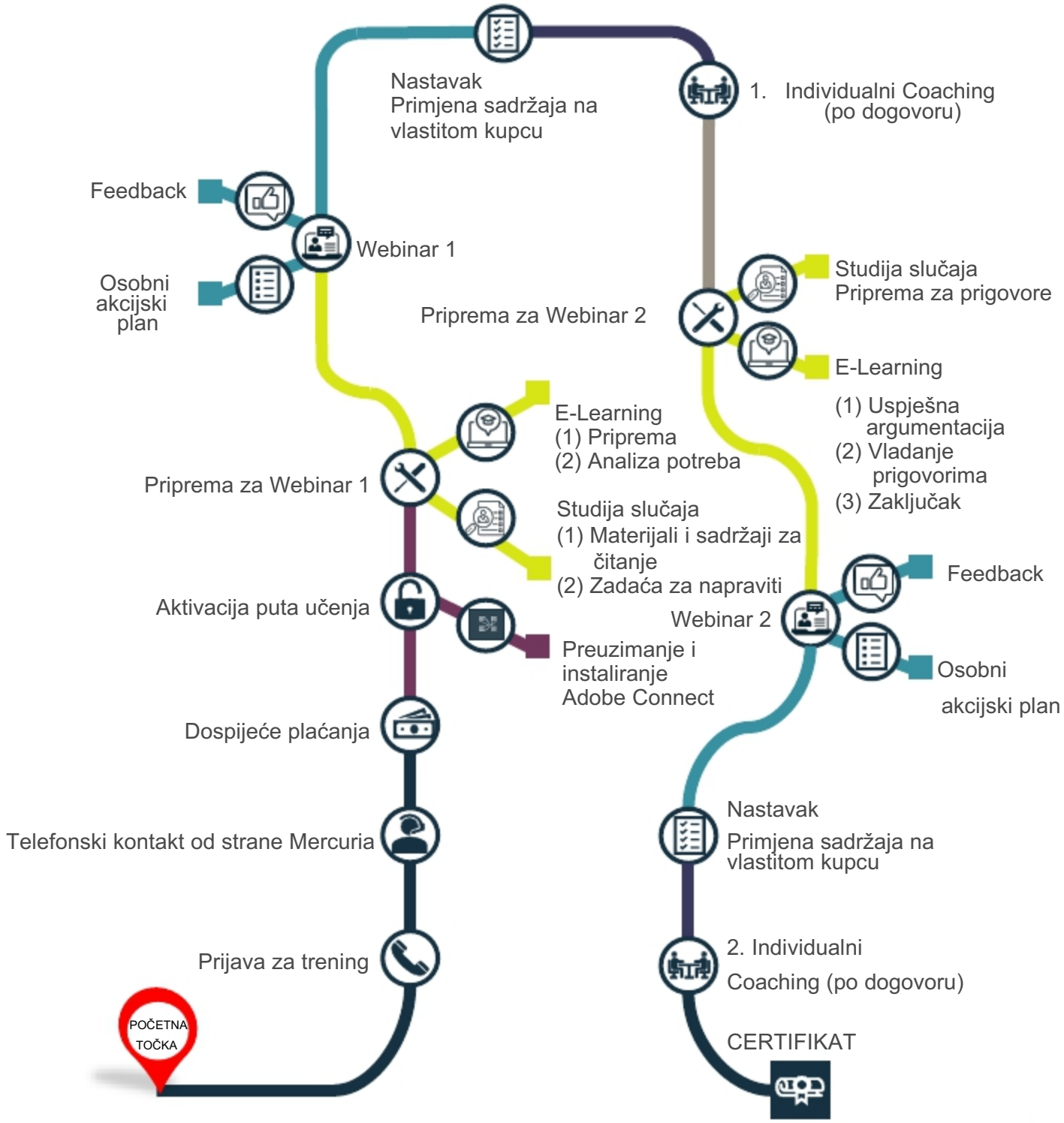
Vaši osobni alati za implementaciju u svakodnevni rad:

- Predlošci i Baze informacija
- Osnove (sažetak teorije)
- Savjeti za akciju

Copyright © Mercuri International

UČITE KROZ OSOBNO ISKUSTVO

Satnica - Vaš osobni put učenja, vremenski okvir: 3 tjedana

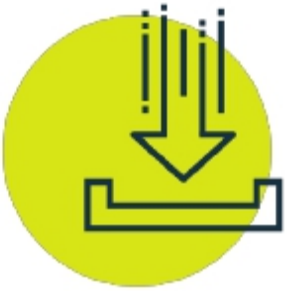


Copyright © Mercuri International

Kako imati koristi od Mercuri koncepta treninga

VAŠE KORISTI

UČINKOVITO & FLEKSIBILNO



Svim sadržajima i zadacima moguće je pristupiti bilo kada i bilo gdje - zahvaljujući digitalnom konceptu, možete pristupiti svim sadržajima i zadacima te u bilo koje vrijeme i na širokom rasponu uređaja (npr. prijenosno računalo, mobilni telefon, tablet). Kad god vam najbolje odgovara. Kratki, vrlo učinkoviti digitalni web seminari omogućavaju optimalnu integraciju u svakodnevni rad.

UČINKOVITO & ODRŽIVO

Kroz individualnu domaću zadaću i individualno usmjeravanje vašeg osobnog coacha naučit ćete kako ono što ste naučili primijeniti izravno u svojoj praksi.

INDIVIDUALNO & PRAKTIČNO

Za razliku od uobičajenih seminara, vaše osobne studije slučaja postat će dio treninga i možete izravno razviti uspješna rješenja za trenutne izazove. Vaš iskusni coach će vas podržati svojom stručnošću i praktičnim savjetima.

Kombinacija metoda

INOVATIVNI ”BLENDED’’ PUT UČENJA

Sadržaj digitalnog treninga uzbudljivo se prenosi prije, između i nakon treninga. Očekujte zanimljive videozapise, kvizove i interaktivne testovi znanja iz teorije.

INTERAKTIVNI WEB-TRENING

U dvosatnim grupnim internetskim treninzima vježbat ćete i primjenjivati teoriju kroz studije slučaja.

STRUČNO USMJERAVANJE ZA PRAKTIČNU PRIMJENU I SVAKODNEVNI RAD

Svi razvijeni teorijski sustavi i tehnike izravno su povezani s vašim svakodnevnim radom i praksom kroz domaće zadaće, te na taj način osiguravate uspješnu primjenu u svakodnevnom radu.

OSOBNI ONLINE COACHING

Naši profesionalni treneri i coachevi odgovoraju Na vaša pitanja, primjere iz prakse i daju vrijedne povratne informacije i individualnu pomoć pri razvoju.

Copyright © Mercuri International

Pregled svih informacija

KONCEPT

Saznajte o uspješnoj i sustavnoj pripremi i provedbi prodajnog razgovora. Unutar puta učenja koji traje 6 tjedana, upoznat ćete i primijeniti sve relevantne prodajne metode koristeći studiju slučaja. Uz dva dvosatna webinara pod vodstvom iskusnog višegodišnjeg trenera i coacha, dobivate pristup e-učenju, video zapisima, dokumentima, popisima, kvizovima, individualnom treniranju i još mnogo toga. Na kraju ćete moći profesionalno prepoznati potrebe svojih kupaca, prezentirati svoje ponude ciljano i uvjerljivo, svladati prigovore i doći do uspješnog zaključka. Ovaj program je korak na putu do vaše osobne izvrsnosti u prodaji.

INVESTICIJA & PLAĆANJE

Investicija 450,00 € + pdv.

TEHNIČKI ZAHTJEVI

- ✓ PC / osobno računalo ili laptop s pristupom internetu
- ✓ Slušalice (slušalice i mikrofon)
- ✓ Instaliran softver Adobe Connect (besplatno)
- ✓ Web kamera

CERTIFIKAT

Dobijate Mercuri International certifikat, jedne od vodećih svjetskih prodajno savjetničkih i trenerskih kompanija. Certifikat Essential Selling Skills dobit ćete u digitalnom obliku.

TERMINI

Termin početka programa biti će objavljen na web stranicama Mercuri Internationala.

Copyright © Mercuri International

Copyright © Mercuri International