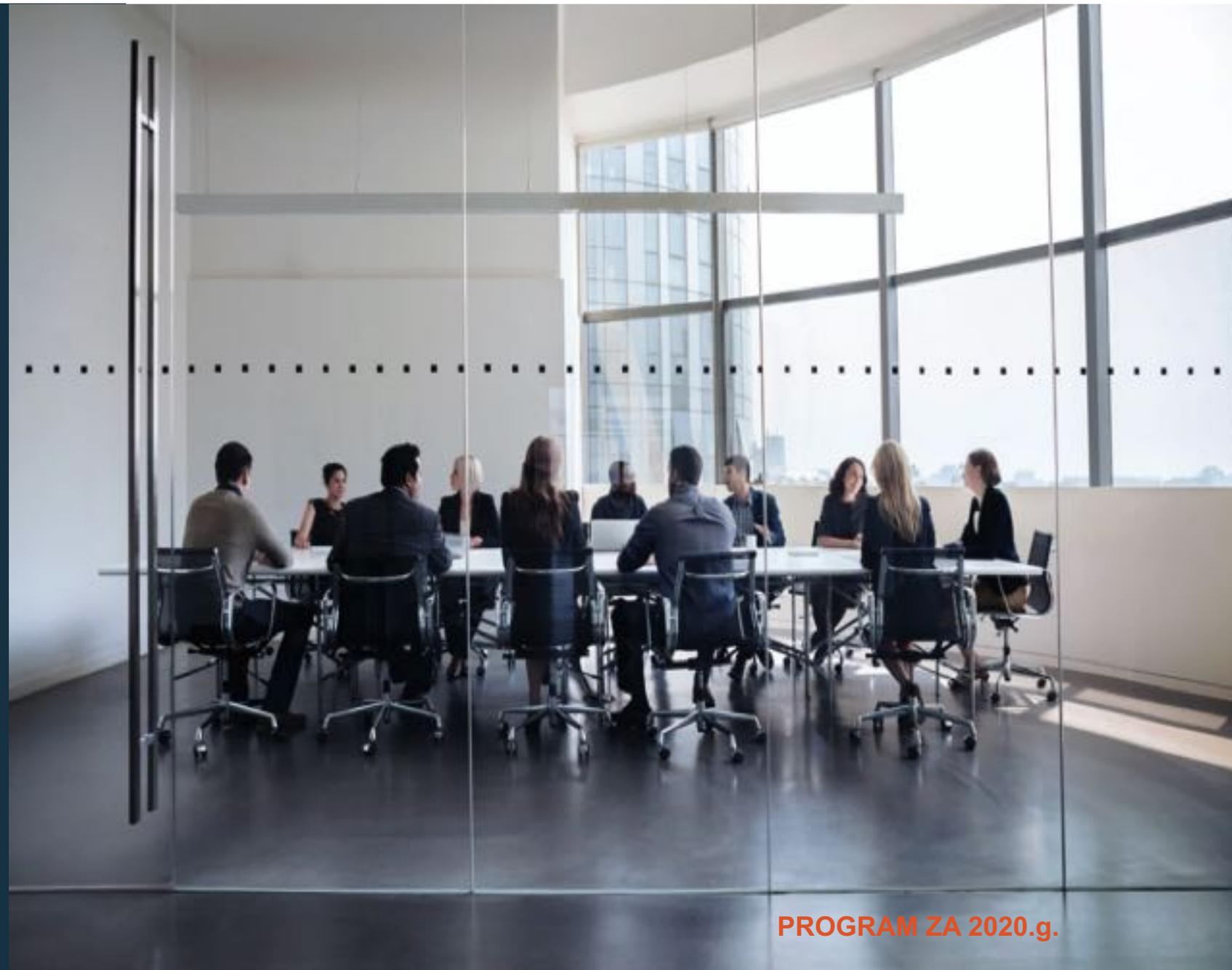
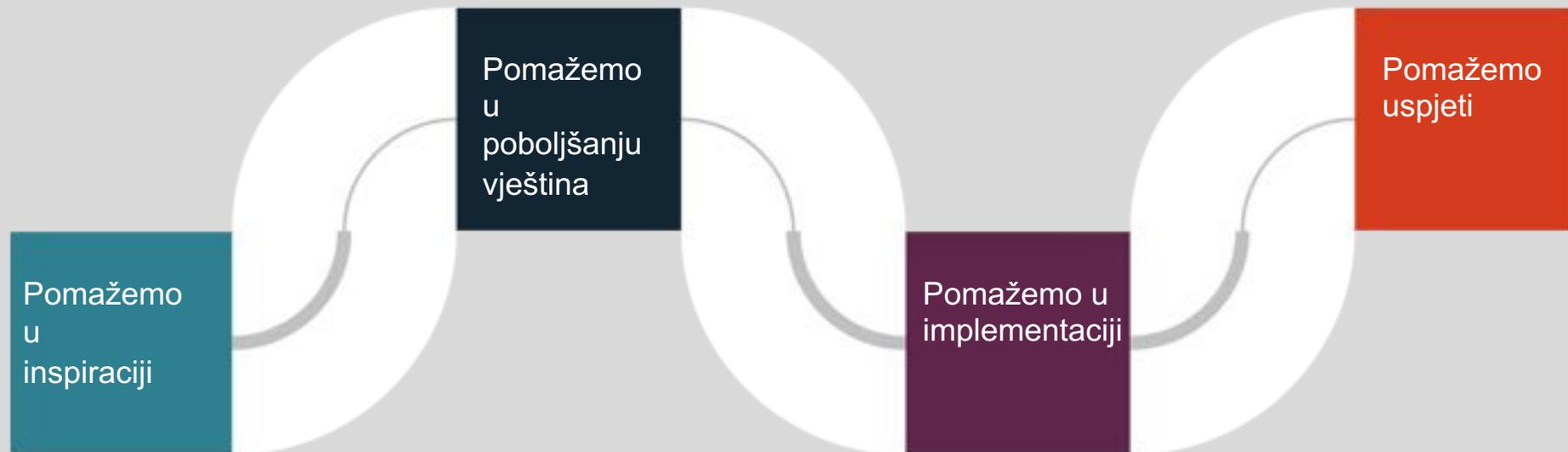


MERCURI INTERNATIONAL
AKADEMIJA
PRODAJNOG
RUKOVOĐENJA



PROGRAM ZA 2020.g.

NAŠ PRISTUP U RAZVOJU

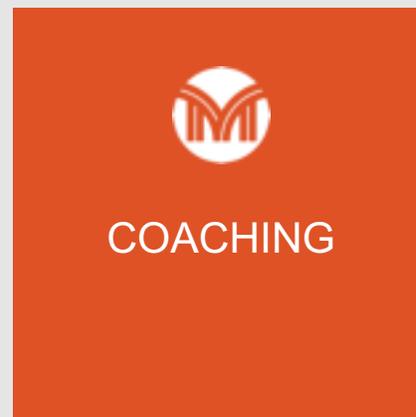


MERCURI INTERNATIONAL SALES MANAGEMENT ACADEMY PROGRAM

MODUL 1.



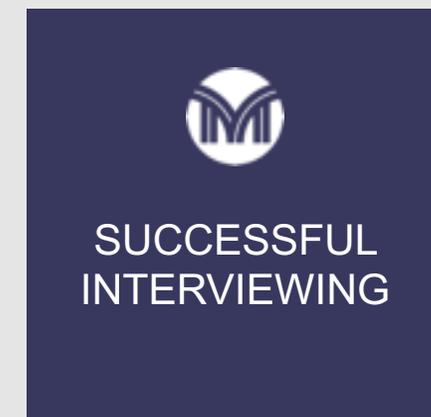
MODUL 2.



MODUL 3.



MODUL 4.



IMPLEMENTACIJSKI ZADACI



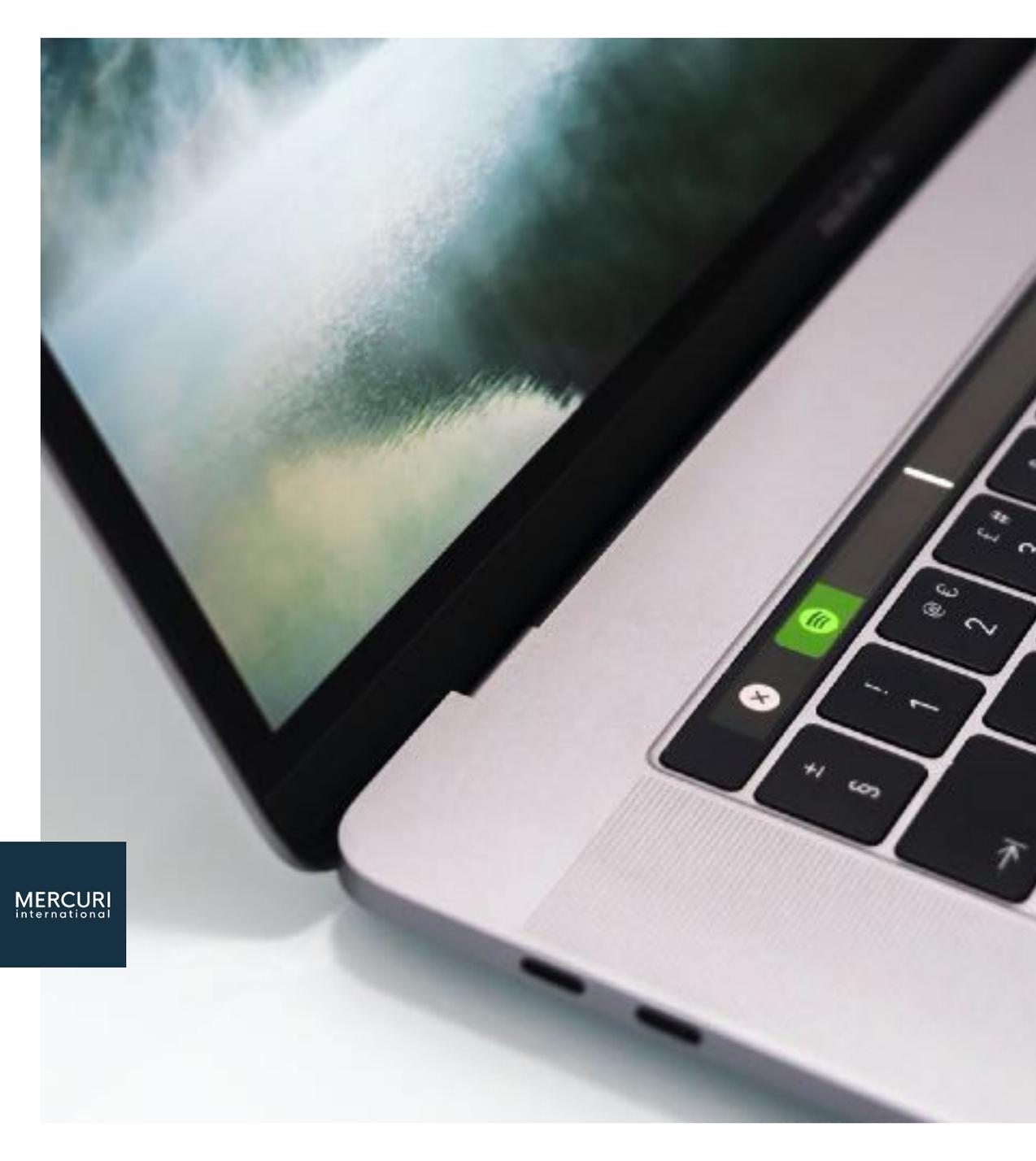
SADRŽAJI MODULA

MODUL 1. – 23.-24.3.

SALES ACTIVITY STEERING

- **RezultatiPlatformaAktivnostiKompetencije** model
- značaj i praćenje Rezultata
- značaj i praćenje strukture Prodajne platforme
- planiranje i praćenje količine, kvalitete i smjera Aktivnosti
- praćenje i razvoj Kompetencija
- određivanje KPI pokazatelja
- definiranje uzročno posljedične veze u ostvarenju rezultata
- akcijski plan za jednog člana tima





MODUL **2**. – 27.-29.4.

LEADERSHIP – VOĐENJE LJUDI

- promjene u poslovnom okruženju
- sastavnice vodstvenih vještina
- postati bolji i učinkovitiji voditelj – ključne sposobnosti
- potreba za vođenjem u različitim situacijama i zadacima
- stilovi vodstva – MI LEAD
- uloge voditelja pri korištenju različitih stilova vođenja
- prilagodba vodstvenog stila
- Video arts – Vođenje zahtjevnih zaposlenika
- motivacija

MODUL 3. – 25.-27.5.

COACHING

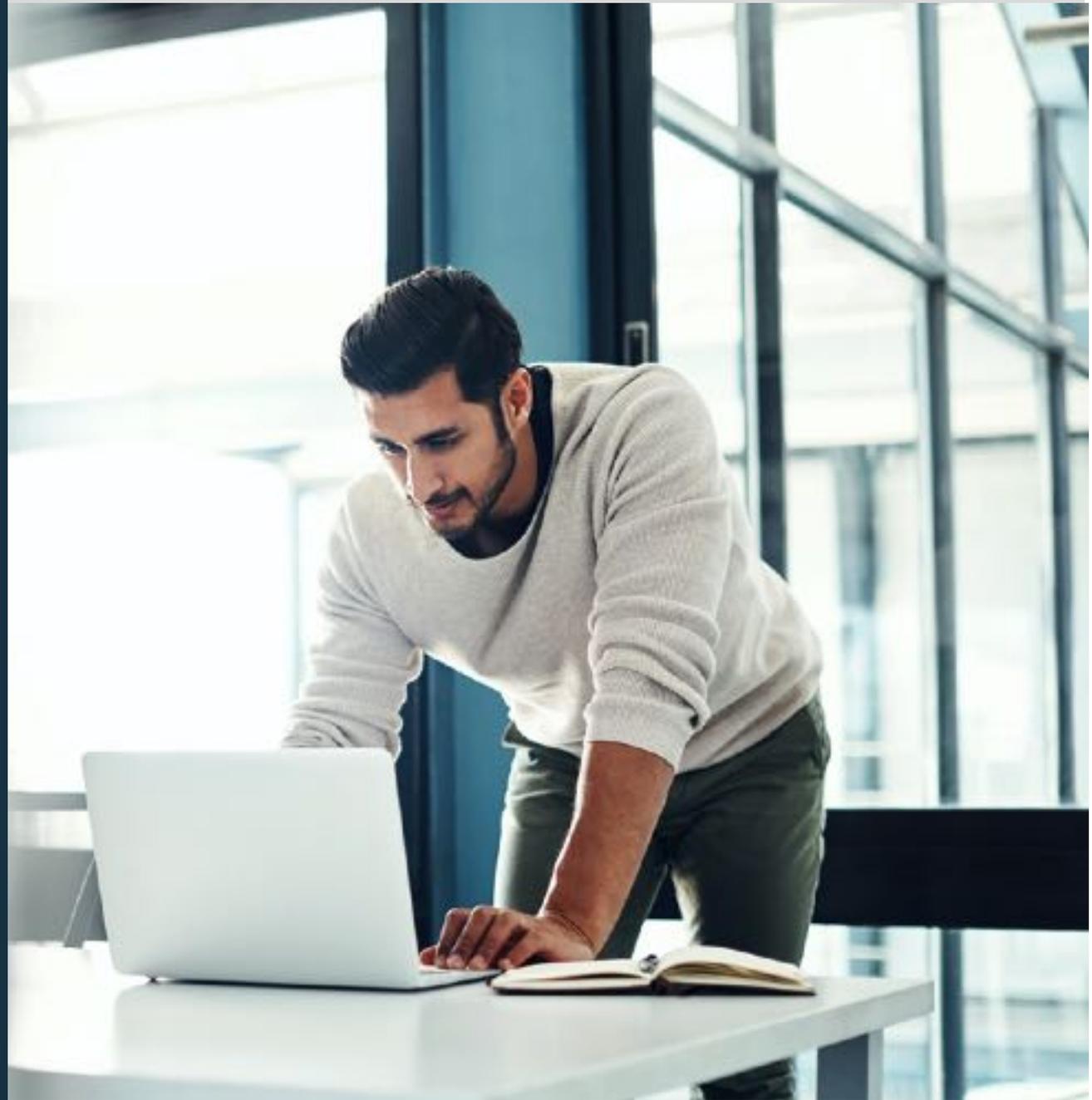
- ključni razlozi za provođenje *coachinga*
- kako savladati otpore u provođenju
- strukturirano vođenje *coachinga* – određivanje ciljeva i sadržaja
- metode *coachinga*
- davanje povratne informacije – Video arts video snimka
 - negativna povratna informacija
 - pozitivna povratna informacija
- primjena *coachinga* – praktične vježbe



MODUL 4. – 2.-3.7.

SUCCESSFUL INTERVIEWING

- proces pripreme i izbora novog člana tima
- sagledavanje svijetlih i tamnih strana kandidata
- značaj kandidatove motivacije i vrijednosti prilikom razgovora za posao
- vođenje selekcijskih razgovora
 - Video arts - video snimka „Izbor je Vaš“ o vođenju selekcijskih razgovora
- uvođenje u rad – izrada razvojnog plana
- dugoročni razvoj i osposobljenost novog člana tima
- uvođenje promjena u radu
- prekid rada i potrebni procesi



VRIJEDNOST INVESTICIJE*

2,800 € (bez PDV-a)

što je uključeno u investiciju:



10 dana radionica**
interaktivno i usmjereno vještinama



praktičan rad i zadaci
integracija u svakodnevni rad



praćenje razvoja
pomoć i potpora

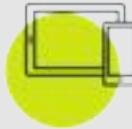
* plaćanje u cijelosti po prijavi; **mjesto održavanja radionica - Zagreb



ŠTO NAS RAZLIKUJE?



PPTx PREZENTACIJE



PRIRUČNIK ZA MENADŽERA



RADNI MATERIJALI



ALATI I PREDLOŠCI



DIGITALNO TESTIRANJE



IMPLEMENTACIJSKI ZADACI



POSLOVNI SLUČAJEVI



VREDNOVANJE

ZA ONE KOJI ŽELE VIŠE

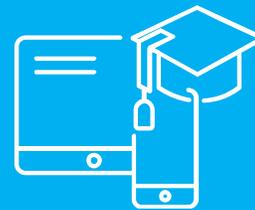


ZA ONE KOJI ŽELE VIŠE

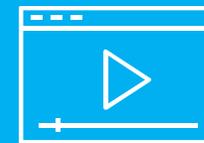
- Hogan Assessment profile -izrada individualnog Hogan profila te razvojnog puta koji uključuje 10 sati individualnog *coachinga*
- vrijednost investicije 2,000 € (bez PDV-a)

ZA ONE KOJI ŽELE VIŠE

- uključivanje u program sadržaja digitalnog učenja (*e-learning moduli, video snimke i sadržaji digitalnog učenja*)
- vrijednost investicije 300 € (bez PDV-a)



E-LEARNING
MODULI



EXPERT
VIDEO CASTS



FOLLOW UP
WEBINAR

ISKUSTVO UČENJA

OD INSPIRACIJE DO PROCJENE



INSPIRACIJA



OSNAŽIVANJE



UČENJE



PRIMJENA



PROCJENA
I
MJERENJE

KONAČNI REZULTAT?

- ZADOVOLJNI MENADŽERI I ZAPOSLENICI
- PRODUKTIVNIJI TIMOVI
- MJERLJIV I VIDLJIV POVRAT NA INVESTIRANO
- POBOLJŠANJE REZULTATA POSLOVANJA

A person in a dark suit and black shoes is running on a concrete walkway. The walkway has a grid pattern of lines. In the background, there are large windows and a bright sky. A dark blue square overlay is centered on the image, containing the text 'MERCURI international' in white.

MERCURI
international